

CENTERSHOP - Mit Dir geht mehr!

Bei uns im CENTERSHOP – da geht was! Wir sind Nahversorger und Saisonwaren-Spezialist in unseren jeweiligen Regionen. Als mittelständisches und inhabergeführtes Einzelhandelsunternehmen sind wir seit 25 Jahren mit mehr als 90 Filialen in Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Hessen und Ostwestfalen-Lippe und seit Anfang des Jahres nun auch in Österreich vertreten. An unserem Standort in Frechen bei Köln sowie in unseren Filialen arbeiten aktuell über 1.000 engagierte Mitarbeitende.

Mehr zu uns als Arbeitgeber: Karriere bei CENTERSHOP | Mit uns erfolgreich durchstarten!

Bezirksverkaufsleiter (m/w/d)

Du suchst eine verantwortungsvolle Führungsrolle in einem modernen, familiengeführten Einzelhandelsunternehmen? Dann komm zu CENTERSHOP: Wir sind ein inhabergeführter Nahversorger und Saisonwaren-Spezialist mit über 90 Filialen und mehr als 1.000 Mitarbeitenden in Deutschland und Österreich. Für unser Vertriebsgebiet NRW suchen wir einen Verkaufsleiter (m/w/d) in Vollzeit, der mit Führungskompetenz und wirtschaftlichem Denkvermögen unsere Bezirke strategisch steuert. Dabei übernimmst Du Verantwortung für mehrere Filialen (zwischen 10 und 15) und agierst als zentraler Ansprechpartner zwischen Filialen und zentralen Schnittstellen. Wenn Du Menschen motivierst und entwickelst, Waren erfolgreich platzierst, Kennzahlen steuerst und Revision/Compliance im Blick hast — dann suchen wir genau Dich. **Dein Einsatzgebiet: NRW, Hessen, Rheinland-Pfalz und Saarland**

Jetzt Bewerben

Wir bieten Dir

- Tätigkeit in einem gesund wachsenden, inhabergeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein kollegiales Umfeld in einem engagierten und netten Team
- Interessante, abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben mit der Möglichkeit deine eigenen Ideen einzubringen, etwas zu bewegen und Dich selbst zu verwirklichen
- Ein faires Gehalt mit Zielprämien
- Firmenwagen
- Zusätzliche Urlaubstage sowie eine zusätzliche betriebliche Krankenversicherung nach Abhängigkeit der Betriebszugehörigkeit
- Mitarbeiterrabatt und Corporate Benefits
- E-Bike- oder Fahrrad Leasing

Deine Aufgaben

- **Mensch (Führung & Entwicklung):** Du führst und entwickelst Filialleitungen und Mitarbeitende, stellst eine effektive Personalstruktur sowie eine bedarfsgerechte Personaleinsatzplanung sicher und übernimmst gemeinsam mit HR die Abstimmung rund um Recruiting, Onboarding und Nachfolgeplanung in Deinem Bezirk. Gleichzeitig förderst Du die Ausbildung und sorgst für eine kontinuierliche Feedback- und Beurteilungskultur, um Motivation und Entwicklung der Mitarbeitenden zu sichern
- **Ware (Sortiment & Fläche):** Du sorgst für Warenverfügbarkeit und setzt Warendisposition sowie Aktionspläne um, realisierst verkaufsfördernde Flächen- und Saisonkonzepte und arbeitest eng mit Einkauf, Category Management und Logistik bei Sortiments- und Bestandsentscheidungen zusammen; zusätzlich begleitest du Neueröffnungen, Umbauten sowie Sortimentswechsel in den Filialen
- **Kennzahlen (Wirtschaftlichkeit & Steuerung):** Du übernimmst die Verantwortung für Umsatz, Rohertrag, Personalkostenquote und weitere betriebswirtschaftliche KPIs, analysierst Abweichungen, leitest gezielte Maßnahmen zur Ergebnisverbesserung ab, setzt Controlling- und Reportingsysteme in den Filialen um und trägst Budget- sowie Zielplanungen für Deinen Bezirk
- **Revision (Compliance& Prozess-Sicherheit):** Du stellst die Einhaltung interner Prozesse, gesetzlicher Vorgaben und Sicherheitsstandards sicher, koordinierst Prüfungen und arbeitest an der Umsetzung von Maßnahmen mit, um Inventurdifferenzen zu reduzieren; Präventions- und Kontrollmaßnahmen gehören dabei ebenso zu Deinem Aufgabenfeld wie die enge Abstimmung mit dem Revisionsmanagement
- **Zusammenarbeit:** Als Bindeglied zwischen Fläche und Zentrale stimmst Du Dich regelmäßig mit der Vertriebsleitung und unseren zentralen Schnittstellen ab und repräsentierst das Unternehmen gegenüber Partnern und Behörden vor Ort. Zudem arbeitest Du gemeinsam mit Deinen Bezirksleiter-

Kollegen eng zusammen, übernimmst Bereitschaftsdienste und unterstützt bei der Förderung einer positiven Teamkultur

Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann im Einzelhandel, Handelsfachwirt oder Studium des Handelsmanagements
- Berufserfahrung im Einzelhandel, bevorzugt im Discount
- Mehrjährige Führungserfahrung im Filial-/Regionalmanagement
- Ausgeprägte Sortimentskenntnisse, idealerweise aus mehreren Non-Food-Bereichen
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie betriebswirtschaftliches Kennzahlenverständnis und Analysefähigkeit
- Hohe Einsatzbereitschaft und selbstständige Arbeitsweise
- Entscheidungsfähigkeit, Flexibilität und Motivationsfähigkeit
- Führerschein (Klasse B)

Jetzt Bewerben

Komm in unser Team!

Haben wir Dein Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Deinen Lebenslauf, relevante Referenzen, Gehaltsvorstellung und deinen frühestmöglichen Starttermin.

Deine Ansprechpartnerin ist unsere Kollegin **Kristina Freiwald (02234 37941 -0)**



Bitte nutze für Deine Bewerbung unser Online-Bewerbungsformular. Hierüber kannst Du uns mit nur wenigen Klicks Deine Bewerbung zukommen lassen. **Bitte beachte, dass wir ausschließlich Dateien bzw. Anhänge in PDF-Format bearbeiten können.**

CENTERSHOP Korn Vertriebs GmbH & Co. KG, Hermann-Seger-Straße 43-47, 50226 Frechen,
www.centershop.de

**Obwohl aus Gründen der Lesbarkeit im Textverlauf nur die männliche Form gewählt wurde, so ist dies nicht geschlechtsspezifisch gemeint, sondern meint eine geschlechtsneutrale Bezeichnung. Bei CENTERSHOP sind alle Menschen gleichermaßen willkommen.*