



Gestalte den Vertriebserfolg von CENTERSHOP aktiv mit und starte als VERTRIEBSASSISTENZ IM AUSSENDIENST durch!

Du berichtest direkt an die Geschäftsführung unseres Vertriebsbereichs und übernimmst die Koordination und das Reporting unserer Außendienstaktivitäten. Dabei stellst Du sicher, dass alle Vorgaben bei unseren Bezirksverkaufsleitern ankommen und umgesetzt werden.

Mit klaren Analysen, zuverlässigem Meeting-Management und konsequenter Richtlinienkontrolle sorgst Du für einen reibungslosen Informationsfluss und die kontinuierliche Optimierung unserer Vertriebsprozesse. Dabei bringst Du hohe Einsatzfreude und Reisebereitschaft mit.

Genau Dein Ding? Dann gestalte die Zukunft von CENTERSHOP mit und bringe Dich aktiv ein als

Vertriebsassistentz (m/w/d) im Außendienst

Die Position ist **ab sofort in Vollzeit** für unseren Standort in Frechen zu besetzen.

DEINE AUFGABEN

- **Strategische & operative Begleitung:** Du unterstützt unseren Außendienst in allen operativen und strategischen Belangen, damit Vertriebsziele zuverlässig erreicht werden
- **Abstimmung & Zielumsetzung:** Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung Vertrieb zusammen und setzt gemeinsam Vertriebsstrategien und -vorgaben in die Tat um
- **Monitoring & Richtlinienkontrolle:** Du kontrollierst die Einhaltung von Vorgaben und Richtlinien im Außendienst und lieferst regelmäßige Reports an die Geschäftsführung

- **Datenanalyse & Effizienzsteigerung:** Du analysierst zentrale Vertriebskennzahlen und leitest daraus gezielte Maßnahmen zur Performance-Optimierung ab
- **Projektmitwirkung & Marktanalyse:** Du bringst Dich in strategische Vertriebsprojekte ein und führst umfassende Markt- und Wettbewerbsanalysen durch
- **Meetingmanagement & Protokollführung:** Du bereitest Außendienst-Besprechungen vor, erstellst Protokolle und sorgst für die lückenlose Nachverfolgung vereinbarter Maßnahmen
- **Schnittstellenmanagement & Kommunikation:** Du agierst als zentrale Kommunikationsbrücke zwischen Außendienst, Innendienst und Geschäftsführung

DAS BRINGST DU MIT

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung – idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb oder Marketing – und konntest bereits erste Erfahrungen im Vertriebsumfeld oder in der Außendienstbetreuung sammeln
- Du wertest Zahlen und KPIs sicher aus, erkennst Trends und leitest daraus passgenaue Optimierungsmaßnahmen ab
- Du besitzt Organisationsgeschick und behältst auch bei parallel laufenden Projekten den Überblick, planst zuverlässig und stellst die termingerechte Umsetzung von To-Dos sicher
- Du bringst ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamgeist mit und hast Freude an der Arbeit mit unterschiedlichen Schnittstellen
- Du bist sicher im Umgang mit MS Excel (z. B. Pivot-Tabellen, Diagramme) und PowerPoint für aussagekräftige Reports – erste Erfahrungen mit CRM-Systemen sind ein Plus
- Du überzeugst durch eine schnelle Auffassungsgabe und arbeitest Dich zielgerichtet in neue Tools ein
- Du bringst das notwendige Maß an Hands-On-Mentalität mit, übernimmst Verantwortung für Deine Projekte und unterstützt Dein Team mit einer lösungsorientierten Arbeitsweise
- Du bist flexibel, anpassungsfähig und reisefreudig für deutschlandweite Außendiensttermine

DAS BIETEN WIR DIR

- **Direkte Zusammenarbeit & Einblick:** Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung Vertrieb zusammen und erhältst umfassenden Einblick in strategische Unternehmensprozesse
- **Gestaltungsspielraum & Mitwirkung:** Eigenverantwortliches Arbeiten in einem familiären Betriebsklima, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege – Du gestaltest und wirkst an wichtigen Entscheidungsprozessen mit
- **Persönliche Entwicklung:** Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen mit individuellen Entwicklungsperspektiven
- **Mobilität & Komfort:** Kostenloser Parkplatz, Dienstradleasing und Firmenwagen
- **Work-Life-Balance:** 28 Tage Urlaub und flexible Arbeitszeitmodelle
- **Attraktive Zusatzleistungen:** Mitarbeiterrabatte, Corporate Benefits, Edenred-Card und weitere geldwerte Vorteile

ÜBER UNS

Bei uns im CENTERSHOP – da geht was! Wir sind Nahversorger und Saisonwaren-Spezialist in unseren jeweiligen Regionen. Als mittelständisches und inhabergeführtes Einzelhandelsunternehmen sind wir seit über 20 Jahren mit mehr als 90 Filialen in Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Hessen, Ostwestfalen-Lippe und jetzt auch in Österreich vertreten. An unserem Standort in Frechen bei Köln sowie in unseren Filialen arbeiten aktuell rund 1.000 engagierte Mitarbeitende. Mehr zu uns als Arbeitgeber:

[Karriere bei CENTERSHOP | Mit uns erfolgreich durchstarten!](#)

Online-Bewerbung

E-Mail-Bewerbung

WhatsApp Bewerbung

DEIN WEG ZU UNS

Die Position passt zu Dir? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Deine Ansprechpartnerin für die Stelle ist [Anne Schiller](#)

Nach Sichtung aller eingegangenen Bewerbungen, werden wir uns zeitnah mit Dir in Verbindung setzen.

Alternative Suchbegriffe: Vertriebsassistent, Sales Assistant, Außendienstassistent, Field Sales Assistant, Vertriebskoordinator, Sales Support Specialist, Sales Operations Coordinator, Sales Support, Vertriebsassistenz, Schnittstellenmanagement Vertrieb, Junior Sales Manager, Sales Operations Coordinator